

1. GRUNDLAGET FOR SAMARBEJDET:

1.1. Selskabet The Juice PLUS+® Company ApS (i det følgende Juice PLUS+) sælger produkter inden for helsekostområdet til slutbrugere som direkte salg. Det særlige Juice PLUS+ salgssystem er karakteriseret ved at franchise partneren med salgsmetoden direkte salg tilbyder produkterne fra Juice PLUS+, så de kan købes direkte af slutbrugerne. Systemet er baseret på Juice PLUS+ kompensationsplanen. Den regulerer franchise partnerens opgaver alt efter dennes position i salgsorganisationen. Desuden regulerer kompensationsplanen de ydelsesforudsætninger, som en franchise partner skal opfylde for at opnå den pågældende funktionsposition i organisationen og modtage godtgørelsen for den vellykkede udøvelse af de kontraktmæssige forpligtelser.

1.2. Franchise partneren og Juice PLUS+ samarbejder om omsætning og gennemførelse af Juice PLUS+ salgssystemet og om at beskytte systemets troværdighed. Franchise partneren udfører sit arbejde personligt som selvstændig erhvervsdrivende. Dette betyder, at franchise partneren kun kan være en fysisk person (**in persona reglen**, som udelukkende arbejder i eget navn og ikke gennem tredjepart eller under tredjeparts navn). Franchise partneren overholder de særlige regler i Juice PLUS+ salgssystemet, i Juice PLUS+ kompensationsplanen, samt retningslinjerne udgivet af Juice PLUS+ (Juice PLUS+ manual og social media codex). Kompensationsplanen og retningslinjerne udgør en del af denne kontrakt.

2. REGISTRERING, OPGAVER OG STATUS FOR FRANCHISE PARTNEREN:

2.1. REGISTRERING

Kontrakten kan gennemføres **offline**, hvis franchise partneren har udfyldt og underskrevet den vedhæftede ansøgning korrekt (uden ændringer, tilføjelser og/eller overstregninger) og har sendt den til Juice PLUS+ og Juice PLUS+ bekræfter at have accepteret den, enten pr. post eller e-mail, efter egen vurdering og kontrol i henhold til forudsætningerne, som angives i det følgende. Kontrakten vil kun være afsluttet **online**, hvis franchise partneren har udfyldt hele den officielle online-ansøgning fra Juice PLUS+ på nettet, har bekræftet kontraktbetingelserne ved at klikke på en knap, har sendt det hele til Juice PLUS+ og Juice PLUS+ har bekræftet og accepteret ansøgningen med en e-mail. Manualen og kompensationsplanen kan downloades og printes ud, når online kontrakten er gennemført.

2.2. MINIMUM FORUDSÆTNINGER FOR INDGÅELSE AF KONTRAKTEN

- Ansøgeren er fuldt erhvervsdygtig.
- Ansøgeren, dennes ægtefælle, partner og/eller familiemedlemmer, som bor sammen med ansøgeren, må ikke i de sidste 12 måneder (1 år) allerede have været beskæftigede i en Juice PLUS+ organisation og har ikke sendt ansøgninger gennem andre sponsorer. Ved et brud på in persona reglen (punkt 1.2) forbeholder Juice PLUS+ ret til øjeblikkelig opsigelse eller omstrukturering af salgsorganisationen.
- Ansøgeren har ingen personlige grunde til at være imod Juice PLUS+ økonomiske interesser. Ansøgeren er hverken insolvent og der foreligger ikke en insolvensbegæring.
- Ansøgeren betaler en årlig licens jf. punkt 2.6.d)

2.3. OPGAVER

- Salgsaktivitet: Franchise partneren sælger Juice PLUS+ produkter til slutbrugere som direkte salg. Derudover formidler franchise partner leveringsaftaler til slutbrugeres hjem ved direkte salg.
- Byg et team: Franchise partneren medvirker til opbygning og pleje af et salgsteam. Dette salgsteam dedikerer sig udelukkende til salg af produkter til slutbrugere. Ud fra det skal franchise partneren tage kompensationsplanen som vejledning.

2.4. STATUS OG STATUSFORPLIGTELSE

- Franchise partneren registrerer sig som **selvstændig erhvervsdrivende** hos de relevante myndigheder, i Spanien hos den lokale skatteforvaltning. I Belgien skal virksomheden registreres hos Banque-Carrefour des Entreprises gennem "Guichet d'entreprise agréé" (http://economie.fgov.be/fr/entreprises/vie_entreprise/Creer/Guichets_entreprises_agrees/#.U9iZ9qM3Pis).

- Franchise partneren skal fremvise en skatteopgørelse til Juice PLUS+, hvis loven kræver det.
- Franchise partneren har ansvaret for sine øvrige pligter som erhvervsdrivende, særligt de skattemæssige forpligtelser og for forsikring mht. erhvervs- og livsforsikring (ansvar, ulykke, sygdom, mistet arbejdsdygtighed, som skyldes alder eller sygdom etc.) og skal sørge for tilstrækkelig forsikring. Han har selv ansvaret for sine socialforsikringsretlige forpligtelser.
- I Frankrig har franchise partneren status som VDI (Vendeur à Domicile Independant). Franchise partneren registrerer sin virksomhed i handelsregisteret, når han har været beskæftiget som VDI uafbrudt i tre år og hans provisioner hvert år overstiger 50% af socialforsikringsbidraget. Juice PLUS+ vil beregne socialforsikringsbidraget for franske VDI'ere i alle tre måneder på grundlag af franchise partnerens omsætning pr. kvartal inkl. bruttoavance og kommissioner. Juice PLUS+ tilbageholder bidragene fra franchise partnerne og beregner den andel, der skal betales af Juice PLUS+ på grundlag af franchise partnerens individuelle godtgørelse. Begge bidrag betales til Unions de Recouvrement des Cotisations de Sécurité Sociale et d'Allocations Familiales fra Juice PLUS+ (URSSAF).
- I Italien har franchise partneren status som IVDD (Incaricato alla Vendita Diretta a Domicilio). Juice PLUS+ afregner indkomstskat og socialforsikringsbidrag for italienske franchise partnere af de pågældende provisioner.

2.5. BETINGELSER FOR SALGSAKTIVITETER

- Franchise partnere kan, som udgangspunkt, frit vælge at have deres salgsområde i alle lande, som er åbnet af Juice PLUS+ og hvor de officielt har indført deres produkter i området. Landene og de tilhørende dokumenter bliver offentliggjort i Juice Plus+ Virtual Office. I tilfælde af internationale kundekontakter skal man anvende de dokumenter og formularer som hører til det pågældende land.
- Ved salg af Juice PLUS+ produkter skal franchise partneren sikre, at præsentationen af diætiske produkter og kosttilskud er passende. Hermed tolereres andre salgsmønstre ikke, hvis de ikke er i overensstemmelse med rådgivningsprofilen for direkte salg eller produkternes image. Dette gælder især ved salg på markeder, basarer og internetauktioner (fx eBay). Som beskyttelse af franchise-systemet forbeholder Juice PLUS+ sig ret til at opsige kontraktforholdet uden varsel i tilfælde af overtrædelse.
- Ægtefæller, partnere og andre familiemedlemmer med samme bopæl må kun være aktive som franchise partnere i en identisk linje i en salgsgruppe/downline.

2.6. HVORDAN MAN FORHOLDER SIG TIL FORBRUGERNE, ANDRE PLIGTER, GEBYR

- Franchise partneren må ikke på nogen måde være upassende med hensyn til årsagen til at tage kontakt, og slutter sin salgstale omgående, hvis kunden ønsker det. Franchise partneren må ikke tage kontakt med forbrugere via telefon eller e-mail uden at de har givet en udtrykkelig tilladelse. Franchise partneren må ikke forfølge ikke erhvervs-mæssige mål (fx religiøse, politiske) inden for rammerne af virksomheden som franchise partner.
- I de første syv dage efter underskrivelse af denne kontrakt bliver der ikke godkendt ordrer fra franchise partnere med bopæl i Storbritannien eller Irland som overstiger henholdsvis 200,00 GBP (Storbritannien) eller 290,00 € (Irland) inkl. licensen. Desuden er bestillingens volumen for franchise partnere i alle lande begrænset til 3000,00 € i de første 30 dage efter underskrivelse.
- Franchise partneren skal sikre sig, at de produkter han sælger, kun sælges i den version, der er tilladt i det pågældende land. Eksport eller import af varer eller ændring af etiketter må ikke foretages af franchise partneren.
- Franchise partneren betaler et årligt gebyr til Juice PLUS+ som udgør 600,- DKK for Danmark. For dette modtager Juice PLUS+ franchise partneren salgsstøtte samt støtte til administration af slutkunder. Hvis Juice PLUS+ ikke imødekommer ansøgningen, bliver det allerede betalte gebyr tilbagebetalt. Efter udløbet af et kalenderår opkræver Juice PLUS+ gebyret igen. Hvis ansøgningen om at blive franchise partner modtages af Juice PLUS+ efter den 25. september, skal der ikke betales yderligere gebyr for det

efterfølgende kalenderår. Hvis gebyret ikke betales eller hvis den betales for sent, forbeholder Juice PLUS+ sig ret til at ophæve franchise partner kontrakten uden varsel.

3. REKLAME, SALGSFREMME OG INTERNET:

3.1. Ved fremlæggelse af sin erhvervsmæssige virksomhed præsenterer franchise partneren sin erhvervsbetegnelse som "selvstændig franchise partner" (VDI i Frankrig eller IVDD i Italien, hvor han sørger for, at hans IVDD ID kort Tesserino forlænges korrekt) og evt. med tilføjelse af den opnåede organisatoriske position. Enhver anden brug af firmanavnet og mærket Juice PLUS+ samt alle andre mærker og produktnavne fra Juice PLUS+ er ikke tilladt, hvis brugen ikke sker i forbindelse med reklame eller salgsfremmende tiltag for Juice PLUS+ og er godkendt af Juice PLUS+.

3.2. Ved sin salgsvirksomhed og sit arbejde med opbygning af virksomheden må franchise partneren kun komme med udsagn om produkter og om salgssystemet, som er i overensstemmelse med udsagnene i de officielle reklame- og salgsfremmende dokumenter fra Juice PLUS+.

3.3. Opbygning af og den erhvervsmæssige udnyttelse af internet hjemmesider til præsentation af Juice PLUS+ produkterne og/eller salgssystemet er kun tilladt med skriftlig tilladelse fra Juice PLUS+. Disse hjemmesider må kun laves efter forskrifter fra Juice PLUS+. For at undgå misforståelser, skal man især sørge for, at hjemmesiden ikke kan forveksles med den officielle Juice PLUS+ hjemmeside.

3.4. Juice PLUS+ optræder på flere sociale mediers platforme, som fx Facebook, YouTube og Twitters Juice PLUS+-hjemmesider. Disse opdateres løbende. For at undgå forvekslinger må franchise partneren ikke drive og/eller registrere egne sider på de sociale medier under navnet Juice PLUS+ eller tilsvarende forretningsnavne, mærker eller designs/logoer fra Juice PLUS+ alene eller sammen med andre betegnelser. Juice PLUS+-Social Media Codex er omfattet af denne kontrakt.

3.5. Franchise partnerens domænenavn og e-mail adresse må ikke indeholde navnet Juice PLUS+ eller andre mærke- eller forretningsbetegnelser fra Juice PLUS+.

3.6. Ved udøvelse af forretningsaktiviteterne benytter, sælger, uddeler eller anbefaler franchise partneren udelukkende dokumenter til medlemmer af salgsgenerationen, som er udgivet af Juice PLUS+ i trykt, elektronisk eller anden form. Franchise partneren anvender kun eget materiale, uanset i hvilken form det udgives, hvis dette er i overensstemmelse med de skabeloner, som Juice PLUS+ stiller til rådighed, eller hvis det er blevet skriftligt godkendt af Juice PLUS+. Dette gælder især for kompensationsplanen. I denne forbindelse skal oplysningerne være transparente og må ikke beskrives overdrevet positivt. Ved anvendelse af en individuel tilstedeværelse på nettet skal franchise partneren oprette et link til den officielle Juice PLUS+ hjemmeside og kun gennemføre salg af produkter (shop) gennem Juice PLUS+ hjemmesiden.

4. REKLAME OG HEMMELIGHOLDELSE:

4.1. Franchise partneren må gerne sælge andre produkter eller tjenesteydelser, såfremt disse tilbud ikke konkurrerer med tilbuddene i det aktuelle Juice PLUS+ produktsortiment. Det er dog ikke tilladt at præsentere og reklamere for disse andre tilbud sammen med produkterne fra Juice PLUS+ produktsortimentet inden for rammerne af de samme salgs- eller reklameiltag. Franchise partneren skal informere Juice PLUS+ skriftligt om sådanne ekstra salgsaktiviteter.

4.2. Franchise partneren må ikke foranledige andre Juice PLUS+ franchise partnere til at sælge andre produkter eller tjenesteydelser ved siden af eller i stedet for deres Juice PLUS+ forretningsvirksomhed eller fremme salget af disse produkter og tjenesteydelser på anden vis. Dette gælder også, hvis disse tilbud ikke konkurrerer med tilbuddene fra Juice PLUS+.

4.3. Franchise partneren hemmeligholder alle de informationer, han får kendskab til om Juice PLUS+, de andre firmaer i

Juice PLUS+ gruppen, produktsortimentet og salgssystemet under og efter afslutning af denne aftale, såfremt informationerne ikke er offentligt tilgængelige. Denne forpligtelse omfatter alle data og fakta om medlemmer af Juice PLUS+ salgsgenerationen, uafhængigt af om disse medlemmer hører til den downline, som franchise partneren har opbygget. Desuden må franchise partneren kun bruge disse oplysninger til Juice PLUS+ formål.

5. KOMPENSATION:

5.1. Gennem sin salgsvirksomhed opnår Franchise Partneren en bruttodetailomsætning, der danner grundlag for hans indtjening.

5.2. Som betaling for arbejdet med opbygning af salgsgenerationen får franchise partneren provisioner og yderligere betalinger, som i henhold til Juice PLUS+ kompensationsplanen beregnes på grundlag af hans downline medlemmers opnåede omsætningsresultater. Franchise partneren kontrollerer de afregninger han får tilsendt og informerer straks Juice PLUS+ om evt. indvendinger. Ethvert misbrug til at opnå indkomster med omgåelse af in persona reglen eller ved anvendelse af falske adresseoplysninger medfører opsigelse kontrakten uden varsel.

5.3. Due to the organizational structure of The Juice PLUS+ Company, distributors in UK, Italy, Switzerland and Denmark are asked to submit their VAT registration number - if applicable - to the company in order to receive VAT on their commission pay-out.

6. RETURNING AF VARER:

6.1. Juice PLUS+ garanterer forbrugerne den lovpligtige 14 dages fortrydelsesret, som begynder ved levering af varen. Oplysning om denne rettighed er trykt på kundens bestillingsformular. Da produkterne ikke kun sælges til kunderne af Juice PLUS+, men også af franchise partneren, er franchise partneren forpligtet over for sine kunder til at overholde denne forbrugervenlige regel. Såfremt en bruger sender varer tilbage til franchise partneren med henvisning til sin fortrydelsesret, har franchise partneren til gengæld ret til at sende disse varer tilbage til Juice PLUS+. Det er i Franchise partnerens egen interesse at sørge for, at bestemmelserne i oplysningerne om fortrydelsesret overholdes af forbrugeren. Juice PLUS+ er ikke forpligtet til at tage produkter tilbage, hvis de er blevet sendt tilbage uden overholdelse af bestemmelser i oplysningerne om muligheden for at tage tilbage.

7. GYLDIGHEDSPERIODE OG AFSLUTNING AF AFTALEN:

7.1. Kontrakten gælder på ubestemt tid.

7.2. Denne aftale kan opsiges af begge parter i henhold til den aktuelle lovgivning.

7.3. Desuden kan denne aftale opsiges af begge parter uden varsel, hvis der foreligger en vigtig grund, hvis opretholdelse af kontraktforholdet indtil den næste kontraktmæssige opsigelsesfrist, hvis en af parterne opfører sig uacceptabelt over for den anden part. En advarsel før opsigelse er ikke nødvendig, hvis den begåede overtrædelse og dens følger ikke kan afhjælpes, eller hvis det pga. art og omfang af den mulige skadevirkning er påkrævet at afslutte kontraktforholdet med øjeblikkelig virkning.

7.4. Hvis franchise partneren opsiger aftalen tilbagekøber Juice PLUS+ alle de produkter, som franchise partneren har erhvervet i de sidste 12 (tolv) måneder. I dette tilfælde får franchise partneren erstattet 90% af nettobeløbet i forhold til den oprindelige købspris, fratrukket forsendelsesomkostninger. Dette forudsætter dog, at produkterne er i så god aktuel stand, at de kan sælges igen, dvs. at de ikke er beskadiget og at emballagen ikke er åbnet. "Mindst holdbar til" datoen for levedsmidler skal være gyldig i mindst 6 måneder til. Juice PLUS+ trækker alle de provisioner, bonusser, rabatter eller

præmier, som franchise partneren har fået for de tilbagesendte varer fra det beløb man skylder franchise partneren.

7.5. Efter opsigelse af kontrakten må franchise partneren, hans ægtefælle eller partner og/eller andre personer i husstanden først indgå en ny kontrakt efter 12 måneder. Ved et brud på in persona reglen (punkt 1.2) forbeholder Juice PLUS+ ret til øjeblikkelig opsigelse eller omstrukturering af salgsorganisationen.

7.6. Efter afslutning af kontrakten bliver den salgsorganisation, som franchise partneren hører under (downline, bestående af kunder og franchise partnere) overført til det næsthøjeste up-line trin. Andet gør sig kun gældende i tilfælde af punkt 8.2.

8. OVERDRAGELSE AF DEN KONTRAKTMÆSSIGE RETSSTILLING, FRANCHISE PARTNERENS DØD, SKIFT AF SPONSOR LINJE:

8.1. Juice PLUS+ har til enhver tid ret til at overdrage sin kontraktmæssige retsstilling til et efterfølgende selskab, som på denne måde viderefører den forretningsvirksomhed, som er genstand for kontrakten og overtager alle eksisterende rettigheder og pligter. Hvis franchise partneren ikke bifalder overdragelsen og omgående meddeler dette til Juice PLUS+, slutter kontraktforholdet på det tidligst mulige opsigelsestidspunkt.

8.2. En franchise partners opgaver og pligter skal principielt udføres af personen selv. Derfor slutter kontraktforholdet ved franchise partnerens død. Juice PLUS+ kan dog tilbyde arvinger, som er påvist i en attest fra skifteretten, at træde ind i den afdøde franchise partners retsstilling, hvis arvingen, efter vurdering fra Juice PLUS+, har de nødvendige forudsætninger.

8.3. Et skift af sponsor linje, som franchise partneren er blevet indordnet under i henhold til den sponsor han har nævnt i tilmeldingsformularen, er ikke mulig. Det er uacceptabelt at få franchise partnere til at skifte sponsorlinje.

9. FORÆLDELSE:

9.1. Alle krav i forbindelse med dette kontraktforhold forældes 1 år efter deres forfaldsdato eller 1 år fra datoen den part, som har ret til at gøre krav gældende, har fået kendskab til de fakta som ligger til grund for kravet, hvis partens manglende kendskab ikke skyldes grov uagtsomhed.

10. ÆNDRING AF KONTRAKTBESTEMMELSER ELLER RETNINGSLINJER, SKRIFTLIG FORM, ANVENDT LOVGIVNING, VÆRNETING:

10.1. Hvis Juice PLUS+ skulle beslutte sig for, at ændring af bestemmelserne i denne aftale, kompensationsplanen eller manualen af hensyn til begge parter interesser er nødvendige for virksomhedens fortsatte beståen eller for kompensations systemet, vil franchise partneren i rette tid få en skriftlig eller online besked om ændringen. I denne skrivelse vil franchise partneren få besked om tidspunktet for ændringens ikrafttrædelse samt om ændringens virkning, hvis franchise partneren ikke gør indsigelser mod ændringen skriftligt/via e-mail inden for en måned efter modtagelse af skrivelsen. Hvis der ikke kan opnås enighed, afslutter Juice PLUS+ og franchise partneren kontraktforholdet ved næste korrekte opsigelsesfrist.

10.2. Ændringer eller tilføjelser, som kun skal have gyldighed parterne imellem, er kun gyldige i skriftlig form. Dette gælder også for selve kravet om skriftlighed.

10.3. Værneting er i franchise partnerens hjemby. Alle krav og konflikter i forbindelse med denne aftale er underlagt loven i franchise partnerens hjemby.

11. SLUTBESTEMMELSER:

11.1. Kontraktpartnerne bekræfter, at der foruden denne aftale, kompensationsplanen, Social Media Codex og Manualen ikke er aftalt yderligere kontraktmæssige regler.

11.2. Hvis en bestemmelse i denne aftale skulle vise sig ikke at være rigtig, berører det ikke virkningen af denne kontrakts øvrige bestemmelser.